

JAHRESPROGRAMM 2026



Verkaufserfolg 2026 - Bewährt & messbar!



Margen-Sinkflug stoppen & Preise durchsetzen
Zeitaufwand für Lead-Qualifikation reduzieren
Bereiten Sie sich und Ihr Team auf den Verkauf mit KI vor

Ihr Partner für nachhaltigen Verkaufs-Erfolg

Garantierte Unterstützung während 365 Tagen

Der B2B-Verkauf steht 2026 vor grossen Herausforderungen: Kunden erwarten massgeschneiderte Lösungen, Entscheidungswege werden komplexer, der Wettbewerb härter und KI-Integration mischt die Karten neu. Die Gewinner sind Verkaufsteams, die nicht nur Neukunden gewinnen, sondern auch den Aufwand für die Lead-Qualifikation um bis zu 25% senken.

Mit unseren praxisorientierten Verkaufstrainings bringen wir Ihr Team auf Kurs und stärken es, damit es erfolgreich abschliesst, wo andere scheitern.

Vertrauen Sie auf meine über 30-jährige Erfahrung im Verkauf! Wir bringen Ihr Team von der Pflicht zur Kür!

Herzliche Grüsse und happy selling,



DIETER MENYHART

Gründer Swiss Sales Academy
und Menyhart verkauft



www.swiss-sales-academy.com | www.menyhart.ch

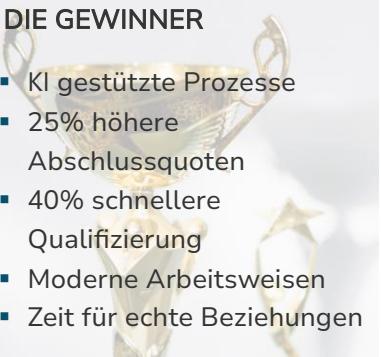
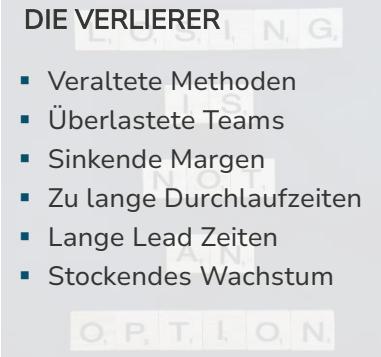
"Dieter Menyhart gehört zu den führenden Verkaufstrainer im DACH-Raum."

2026: Das Jahr der Entscheidung im B2B-Verkauf

Dem Verkauf steht die grösste Umstellung seit 20 Jahre bevor:

- 73% der B2B-Käufer entscheiden ohne Verkäufer (Gartner 2025)
- Teams ohne KI-Integration verlieren 28% Effizienz (McKinsey)
- Entscheidungswege dauern 37% länger als 2023 (Forrester)
- Nur 8% der Schweizer Verkaufsteams nutzen KI effektiv

Die Konsequenz: Erfolgreiche Unternehmen setzen auf smarte Prozesse, während andere noch mit veralteten Methoden arbeiten.

<p>DIE GEWINNER</p>  <ul style="list-style-type: none">▪ KI gestützte Prozesse▪ 25% höhere Abschlussquoten▪ 40% schnellere Qualifizierung▪ Moderne Arbeitsweisen▪ Zeit für echte Beziehungen	<p>DIE VERLIERER</p>  <ul style="list-style-type: none">▪ Veraltete Methoden▪ Überlastete Teams▪ Sinkende Margen▪ Zu lange Durchlaufzeiten▪ Lange Lead Zeiten▪ Stockendes Wachstum
--	---

Die Frage an Sie: Auf welcher Seite wollen Sie 2026 stehen?

Das erwartet Sie auf den nächsten Seiten:

- Sofortige Lösung für Ihre Situation
- Beweise von Microsoft, PostFinance, Shell, Arval, uvam.
- CHF 180+ Mio. Mehrumsatz unserer Kunden seit 2010

Ihr 60 Sekunden Selbsttest!

Kreuzen Sie an was im Alltag auf Sie und Ihr Team zutrifft.

Was Sie und Ihr Team im Alltag am Meisten beschäftigt:

- | | |
|--------------------------|---|
| <input type="checkbox"/> | Sie verlieren strategische Deals an Mitbewerber |
| <input type="checkbox"/> | Kaum Akquise: Alle sind "zu beschäftigt mit Kunden" |
| <input type="checkbox"/> | Sie haben keine Ressourcen für die Neukundengewinnung |
| <input type="checkbox"/> | Margen sinken: Ihr Team setzt Preise nicht durch |
| <input type="checkbox"/> | Sie wollen mehr Neukunden gewinnen |
| <input type="checkbox"/> | Im Verkauf haben Sie Fachspezialisten nicht gelehrnte Verkäufer |
| <input type="checkbox"/> | Kaum Up- oder Cross-Selling |
| <input type="checkbox"/> | Ihr Team präsentiert Funktionen statt Nutzen |
| <input type="checkbox"/> | C-Level-Gespräche? Ihr Team erhält kaum Termine |
| <input type="checkbox"/> | Change Management? Ihr Team ist dafür nicht bereit |
| <input type="checkbox"/> | Team Mindshift um die Ziele zu erreichen wird boykottiert |
| <input type="checkbox"/> | Leads-Verluste weil Qualifizierung zu zeitintensiv |
| <input type="checkbox"/> | Ihr Team nutzt die Verkaufs-Softskills zu wenig |
| <input type="checkbox"/> | Ihr Team hat KI-Tools nutzt sie aber nur zu 10% |
| <input type="checkbox"/> | KI? Mein Team will nichts damit zu tun haben |
| <input type="checkbox"/> | Mein Team verliert zuviel Zeit um Prompts zu erstellen |
| <input type="checkbox"/> | Ist Ihr Team fit für Morgen? Testen Sie es |
| <input type="checkbox"/> | Stelle ich die perfekte neue Person für mein Verkaufsteam ein? |

Lösung für Ihre Herausforderungen: Nehmen Sie teil an unseren praxiserprobten Trainings. Unsere Trainings haben mehr als 2'700 Verkaufsfachleute besucht.

Noch unsicher? Lassen Sie uns sprechen:

[Termin buchen](#)

Sie erhalten garantiert in jedem Lösungsprofil:

- 365 Tage Support nach dem Training (Mo-Fr, 8h Antwortzeit)
- Messbare Ergebnisse in 4-8 Wochen
- Garantie: Wir bleiben, bis Ihre Ziele erreicht sind

Mehr als 30 Jahren am Verkaufs-Puls der Zeit!

Zertifiziertes Team für alle Ihre Herausforderungen

Wir bieten Ihnen:

- Trainings, Coachings und Seminare in d, f, i und e
- C-Level Trainings und Herausforderungen
- Entdecken Sie die Macht Ihrer Stimme (Stimmtraining)
- Mieten Sie einen Experten für Ihre Akquise

Expertise, die Ihre Wahl bestätigt

- 365 Tage Support-Garantie
- Massgeschneiderte Trainings und Coachings
- Einsatz von echten Entscheidern auf C-Level für maximalen Praxisbezug
- Mehr als 30 Jahre eigene Sales Erfahrung
- Forbes Zertifizierung seit 2020
- Zertifizierter KI-Sales Trainer in der Schweiz
- Nachweisbare Referenzen

Zertifizierungen und Auszeichnungen



Datenschutz und Sicherheit

- DSGVO-konform + Schweizer DSG-konform (revDSG)
- Alle Übungen mit anonymisierten Daten
- Keine firmeninternen Kundendaten verwendet
- Auf Wunsch: NDA nach Schweizer Recht
- Referenzen unter Vertraulichkeit
- 30% Kosteneinsparung für Re-Booking-Kunden

Langjährige Partnerschaft belohnen wir

30% Kosteneinsparung für Re-Booking-Kunden

Mehr als 450 Kunden vertrauen uns

Messbare Erfolge

- CHF 180+ Mio. Mehrumsatz bei Kunden seit 2010
- +40% Zeitersparnis bei Lead-Qualifizierung
- 25% höhere Abschlussquoten nach 90 Tagen
- 93% Re-Booking Rate

Auszug aus unserer Referenzliste



Kundenstimmen die Ihre Wahl bestätigen

"ROI nach 8 Wochen - das Training hat sich dreifach amortisiert."
Microsoft Schweiz

"Wir bringen unsere neuen Sales schon seit 2017 mit der Swiss Sales Academy von der Pflicht zur Kür und machen das auch 2026."
ARVAL Schweiz

"Seine authentische Art hat uns überzeugt und unsere Sales profitieren von seinem Praxiswissen jedes Mal messbar."
Sitag AG

"Herr Menyhart ging vollends auf unsere Bedürfnisse ein. konnte für uns maximalen Nutzen stiften."
PostFinance

Tipp

"Wie Sie auch OHNE eigenes Sales-Team 10-15 qualifizierte C-Level-Termine pro Monat generieren"

Erfahren Sie hier

Hier finden Sie unsere Lösungen



Praxiserprobte Lösungen für Ihre Herausforderungen

Die nachstehenden Punkte, sind Bestandteile von unseren offenen und Firmen-internen Trainings. Auf Ihre Bedürfnisse abgestimmt!



Bis zu 45%



Bis zu 35%



Bis zu 90%



Bis zu 95%



Bis zu 55%



Bis zu 40%



Bis zu 10%



Bis zu 53%



Individuell
von A-Z



4'300 Stunden
Erfahrung

Trainingsmodule und -Methoden für Sie

Für Ihre gewünschten Punkte bieten wir Ihnen verschiedene Arten von Trainings an.



Ihre Wünsche		Trainingsangebote
<input type="checkbox"/>	Neukunden gewinnen	<ul style="list-style-type: none"> • Akquise-Party • Power Akquise Seminar • KI-Seminar • Firmen-interne Trainings
<input type="checkbox"/>	Verhandlungen führen	<ul style="list-style-type: none"> • Firmen-interne Trainings • C-Level Herausforderungen
<input type="checkbox"/>	Ihren Preis verkaufen	<ul style="list-style-type: none"> • Firmen-interne Trainings • C-Level Herausforderungen
<input type="checkbox"/>	Einwandbehandlung	<ul style="list-style-type: none"> • Firmen-interne Trainings • C-Level Herausforderungen
<input type="checkbox"/>	Cross- und Upselling	<ul style="list-style-type: none"> • Firmen-interne Trainings • C-Level Herausforderungen
<input type="checkbox"/>	C-Level Termine	<ul style="list-style-type: none"> • Firmen-interne Trainings
<input type="checkbox"/>	C-Level überzeugen	<ul style="list-style-type: none"> • Firmen-interne Trainings
<input type="checkbox"/>	KI für weniger Aufwand	<ul style="list-style-type: none"> • öffentliches KI-Seminar • Firmen-interne Trainings
<input type="checkbox"/>	Softskills zum Erfolg	<ul style="list-style-type: none"> • Firmen-interne Trainings
Ihre Wünsche		Trainingsangebot
<input type="checkbox"/>	Coachings à la carte	<ul style="list-style-type: none"> • Individualisiert gemäss Ihren Bedürfnissen
Ihre Wünsche		Trainingsangebot
<input type="checkbox"/>	Auslagern Akquise	<ul style="list-style-type: none"> • Wir übernehmen die Akquise für Sie; Rent an Expert

Firmeninterne Verkaufstrainings für Sie

Erfolg neu gedacht

Unsere Verkaufstrainings sind **massgeschneiderte Programme**, die direkt auf Sie zugeschnitten werden.

Firmeninterne Trainings – Ihre Vorteile

100 % kundenorientiert: Inhalte, Dauer und Methoden werden individuell abgestimmt.

Direkte Anwendbarkeit: Praxisnahe Szenarien und Übungen, die Ihren Verkaufsalltag transformieren.

Langfristige Unterstützung: Mit der Swiss Sales Academy bleiben Sie auch nach Abschluss des Trainings am Puls der Zeit.

Beispiele für firmeninterne Verkaufstrainings

Die Hälfte unserer Kunden wünschen folgende Trainingsinhalte:

Effektive Neukundengewinnung

- Aufbau moderner Akquise-Strategien mit KI
- Einwandbehandlung auf Entscheider-Level
- Individuelle Ansprache-Methoden für Ihre Branche

Erfolgreiche Preisverhandlungen

- Margen sichern ohne Kompromisse
- Argumentationstechniken, die überzeugen
- Strategien zur Vermeidung teurer Rabatte
- Training mit echtem Einkäufer

KI im Verkaufsalltag

- 40% schnellere Lead-Qualifikation mit KI-Tools
- Automatisierte Angebotserstellung und Follow-Up
- KI-gestützte Einwandbehandlung

Cross- und Upselling für Bestandskunden

- Umsatzpotenziale optimal nutzen
- Kundenbindung durch Mehrwert schaffen
- Praktische Umsetzung mit realen Beispielen

Investitionen - Transparenz und Fairness

Firmeninterne Programme (Auswahl)

Leistung	Dauer	Investition/Tag
Verkaufstraining Neukundengewinnung	1-3 Tage	CHF 3'800.00
Preisverhandlungen mit echtem Einkäufer	1-2 Tage	CHF 4'400.00
KI-Seminar für Verkaufsleiter & B2B-Sales	1-3 Tage	CHF 3'800.00
Persönliches Sales-Coaching	1 Tag*	CHF 2'900.00
Preise pro Gruppe mit maximal 12 TeilnehmerInnen.		

*Dauer nach Absprache

Offene Seminare

Leistung	Dauer	Investition/Tag
Akquise-Party	1 Tag	CHF 169.00
Power Akquise Seminar	1-Tag	CHF 790.00
KI-Seminar für B2B-Sales	1 Tag	CHF 980.00
Maximal 12 TeilnehmerInnen pro Seminar		

Spezielle Leistungen

Leistung	Dauer	Investition
Sales Profil Analyse	Person	CHF 450.00
Rent a Sales Expert	Pro Tag	CHF 1'960.00

Jetzt buchen

+41 (0)55 556 70 60

+41 (0)78 600 60 11

dm@swiss-sales-academy.com

Buchen Sie jetzt!



KI im B2B-Sales Für Verkaufsleiter, die vorausdenken

Messbare Resultate

- 40% Zeitersparnis bei Lead- Research und Qualifikation
- 25% höhere Abschlussquoten durch bessere Vorbereitung
- Wettbewerbsvorteil: Nur 8% der Verkaufsteams nutzen KI effektiv

Was Sie lernen

- ChatGPT, Microsoft Copilot, Perplexity für Verkaufssituationen
- Lead-Recherche in 5 Minuten statt 30 Minuten
- Personalisierte Angebote automatisch erstellen
- Einwände mit KI-gestützten Argumenten entkräften

Durchführung

Öffentliches 1-Tages-Seminar. Details Seite 16

Firmeninternes Training (massgeschneidert) CHF 3'800/Tag
365 Tage Garantie inklusive.

Beratung hier!

Ihr massgeschneidertes Firmen-Training

Kostenlose Bedarfsanalyse

Wir analysieren Ihre Verkaufsprozesse und identifizieren die 3 grössten Hebel für mehr Erfolg

Individuelles Trainingskonzept

Sie erhalten ein massgeschneidertes Programm mit konkreten KPIs und ROI-Prognose zusammengestellt aufgrund Ihrer Bedürfnisse.

Durchführung mit Praxisfokus

Wir arbeiten an Ihren echten Deals und Kundensituationen. Keine Theorie – nur Methoden, die sofort funktionieren.
Auf Wunsch Hybrid - Live und Online.

365 Tage Support

Via WhatsApp/E-Mail garantiert Ihnen eine Antwortzeit von 8 Stunden. Sie bleiben nicht allein nach dem Training.

Investition

CHF 3'800.00 - 4'400.00 pro Tag.

Ort

In Ihrem Unternehmen oder im Seminarhotel



Bewährte Firmen-Trainingspakete - Klicken Sie [HIER](#)
Erfolgreiche Trainings mehr als 2'300 Mal absolviert.
nicht nur live sondern seit 2017 auch Hybrid



Ihr persönliches Trainings-Paket zusammenstellen -
Klicken Sie [HIER](#)
Stellen Sie Ihr individuelles Trainings-Programm
zusammen!



Methodik ist der Schlüssel zum Erfolg

Unsere Methodik ist darauf ausgelegt, Ihr Team praxisnah und nachhaltig zu stärken:

- **6-Schritte-Ansatz:** Von Zieldefinition bis Erfolgskontrolle.
- **Blended Learning:** Kombination aus Live- & Online-Training.
- **Praxisbezug:** Übungen und Szenarien aus Ihrem Arbeitsalltag.



Mehr über unsere Methodik:
Klicken Sie [HIER!](#)

Jetzt buchen

+41 (0)55 556 70 60

+41 (0)78 600 60 11

dm@swiss-sales-academy.com

Buchen Sie jetzt!

Offene Verkaufstraining - Erfolg & Networking

Akquise Party - 1 Tag



DIE SCHWEIZER AKQUISE PARTY

Mit einem Klick zur Party.
Klicken Sie hier und melden Sie sich an!

Gemeinsam akquirieren mit anderen B2B Akquisekünstler:innen.

Für mehr Erfolg und eine Extraportion Motivation.

- **Dauer und Ort:** 1 Tag. Sitag AG, Brown Boveri Strasse 5, 8050 Zürich
- **Daten:** 27.2. / 27.3. / 28.5. / 28.8. / 29.9. / 29.10.2026
- **Investition:** CHF 169.00 pro Teilnehmer



Power Akquise Seminar - 1 Tag



**POWER
AKQUISE
SEMINAR**

Mit einem Klick zum Seminar.
Klicken Sie hier und melden Sie sich an!

Erfolgreiche Zielkundenansprache, bewährte Akquise-Strategien und Umgang mit Einwänden für maximale Abschlussquoten.

- **Dauer und Ort:** 1 Tag. Hotel Seedamm Plaza SZ
- **Daten:** 21.01. / 04.03. / 13.05. / 09.09. / 21.10. / 18.11.2026
- **Investition:** CHF 790.00 pro Teilnehmer



KI Sales Seminar für Verkaufsleitung & B2B Sales - 1 Tag



Nutzen Sie die Chance, von führenden KI-Experten zu lernen und Ihr Wissen in die Praxis umzusetzen. Heben Sie Ihre Verkaufskompetenzen auf ein neues Level!

- **Dauer und Ort:** 1 Tag. Hotel Seedamm Plaza SZ
- **Daten:** 23.01. / 06.03. / 15.05. / 11.09. / 23.10. / 20.11. / 2026
- **Investition:** CHF 970.00 pro Teilnehmer



Das Sales Seminar 2026 (Kompletausbildung) - 5 Tage



- **Dauer und Ort:** 5 Tage. Hotel Seedamm Plaza SZ
- **Daten:** 21.04. / 19.05. / 16.06. / 15.09. / 26.10.2026
- **Investition:** CHF 3'740 pro Teilnehmer



Alle offenen Verkaufstrainings exkl. MwSt. Inklusive umfangreicher Schulungsunterlagen, Lebenslanger Online-Learning-Zugang,

Buchen Sie jetzt!

Kundenstimmen - Erfolg spricht für sich



„Verkaufstraining mit Dieter ist effektiv, nachhaltig und messbar! Er hat mein Verkaufsteam auf die digitalen Verkaufsgegebenheiten trainiert und dabei unsere Bedürfnisse beachtet. Seine sympathische und authentische Art gebündelt mit viel Erfahrung hat uns überzeugt.“ Carmen Borkowetz Hrup Leiterin Vertrieb Fachhandel, Alltron AG



„Einfach TOP! Ich hatte schon viele Verkaufsschulungen, diese war aber mit Abstand die Beste! Dieter ist sehr authentisch und bringt seine Inhalte professionell und mit Spannung an den Mann. Der ganze Tag war sehr spannend und abwechslungsreich.“ Kevin Werren | Sales Manager Small & Medium Business bei Ricoh Schweiz AG



„Herr Menyhart ging vollends auf unsere Bedürfnisse ein. Wir haben von ihm das bekommen, was wir gebraucht haben. Weiter war die verfügbare Zeit und auch das Budget beschränkt, trotzdem konnte Herr Menyhart für uns maximalen Nutzen stiften.“ Milo Graf | Managing Director Head of Sales Switzerland bei Balluff AG



Weitere Referenzen:
Klicken Sie [HIER!](#)

Investitionen - Transparenz und Fairness

Kontakt - Reservieren Sie Ihren Platz!

Anmeldung



+41 (0)55 556 70 60 | dm@swiss-sales-academy.com
www.swiss-sales-academy.com | www.menyhart.ch

YouTube-Kanal «Secret of Sales»



+41 (0)55 556 70 60 | dm@swiss-sales-academy.com
<https://www.youtube.com/@dietermenyhart>

Podcast «Kunden gewinnen»



www.podpage.com/podcast-kunden-gewinnen-von-dieter-menyhart

Häufig gestellte Fragen und unsere Antworten

Welche Erfolge kann ich erwarten?

Erste Quick Wins nach 1-3 Wochen. Messbare ROI-Steigerung nach 4-8 Wochen. In der Akquise durchschnittlich 40% Zeitersparnis bei Lead-Qualifizierung, 25% höhere Abschlussquoten nach 90 Tagen. Erfolgsvoraussetzung: Ihre Führungskräfte begleiten die Umsetzung aktiv – dann erreichen 96% diese Zahlen.

Wie ist das Kosten-Nutzen Verhältnis?

Rechnen wir durch: Wenn Ihr 10-köpfiges Team durch das Training 10% mehr Umsatz macht oder 20% Zeit spart – was bedeutet das für Ihr Jahresergebnis? Bei den meisten Kunden liegt der ROI bei 300-500% im ersten Jahr. Das ist keine Garantie, aber die Erfahrung aus hunderten Trainings.

Was unterscheidet Sie von anderen Verkaufstrainern?

3 Dinge: Erstens, ich bin der einzige FORBES-zertifizierte Sales-Trainer in der Schweiz – wichtig für alle, die ihre Teams garantiert zukunftsfähig machen wollen. Zweitens arbeite ich mit echten Entscheidern als Co-Trainern auf C-Level. Dies schafft Realitätsnähe, die andere nicht bieten. Drittens gibt's bei mir 365 Tage Garantie. Jeder Teilnehmer kann mich ein Jahr lang kostenlos für Fragen kontaktieren.

Wie läuft ein Training ab?

90% meiner Trainings sind firmenintern und massgeschneidert. Wir analysieren Ihre spezifischen Herausforderungen, sei es bei der Neukundengewinnung oder bei C-Level-Zugängen. Dann 100% Praxisbezug: Rollenspiele mit echten Entscheidern, konkrete Cases aus Ihrem Alltag, direkt anwendbare Techniken. Ihre Verkäufer arbeiten an ihren echten Projekten, nicht an theoretischen Beispielen.

Wie stellen Sie sicher, dass das Training zu unserer Unternehmens-Kultur passt?

Durch intensive Vorbereitung. Ich analysiere nicht nur Ihre Verkaufsprozesse, sondern auch Ihre Kultur und Ihre strategischen Ziele.

Ein innovatives Tech-Unternehmen braucht andere Ansätze als ein traditioneller Maschinenbauer – beides funktioniert, aber unterschiedlich. Deshalb gibt's bei mir keine Copy-Paste-Trainings.

Was passiert nach dem Training?

Das ist der Knackpunkt, an dem die meisten Trainings scheitern. Deshalb gibt's bei mir:

- 365 Tage Garantie – kostenloser Support per Telefon, WhatsApp, E-Mail
- Maximale Rückantwortzeit: 8 Stunden (Mo-Fr)
- Follow-up-Sessions nach 4-6 Wochen möglich
- Praxisbegleitung bei konkreten Verkaufssituationen
- Messbare KPIs, die wir gemeinsam festlegen

Wie stellen Sie sicher, dass mein Team das Gelernte auch umsetzt?

Durch sofortige Anwendung im Training. Keine Theorie, die erst "später mal" umgesetzt wird. Die Teilnehmer arbeiten an ihren echten Cases, mit ihren echten Kunden. Plus: Ich fordere konkrete Commitments von den Teilnehmern und der Verkaufsleitung ein und fasse nach. Bei Bedarf gibt's Umsetzungs-Workshops und Management-Dashboards zur Erfolgskontrolle.

Was, wenn mein Team skeptisch ist, besonders bei neuen Themen wie z.B. KI?

Gut so. Ich mag keine Jasager. Erfahrene Verkäufer sind zu Recht skeptisch. Ich hole die Leute mit Praxis ab, nicht mit Hype. Wer nach 2 Stunden noch skeptisch ist, zahlt nichts. Bei KI zeige ich konkrete Zeitersparnis und Effizienzgewinne – keine theoretischen Zukunftsversprechen, sondern sofort anwendbare Tools.

Wie integrieren Sie neue Methoden in bestehende Prozesse?

Evolutionär, nicht revolutionär. Was bei Ihnen funktioniert, behalten wir. Was nicht funktioniert, optimieren wir. Neue Tools wie KI werden so integriert, dass sie bestehende Stärken verstärken, nicht alles über den Haufen werfen. Change Management gehört dazu – besonders wichtig, wenn Teams unterschiedlich offen für Neues sind.

Was bringt KI konkret im Verkauf?

Zeitersparnis von bis zu 40% bei Lead-Qualifizierung, Research und Vorbereitung. Bessere Personalisierung durch schnellere Kundenanalyse. Höhere Abschlussquoten durch bessere Vorbereitung. Aber: KI ersetzt nicht den Verkäufer – sie macht ihn effizienter und gibt ihm mehr Zeit für das, was wirklich zählt: Beziehungsaufbau und Abschlüsse.

Ist KI nicht nur ein Hype?

Berechtigte Frage. Ich rechne Ihnen das vorher durch: Wenn ein Verkäufer 5 Stunden pro Woche durch KI-Tools spart und diese Zeit für Kundengespräche nutzt, wie viele zusätzliche Abschlüsse bedeutet das? Bei den meisten meiner Kunden amortisiert sich das KI-Training in 3-6 Monaten. Falls nicht, arbeite ich kostenlos nach. 365-Tage-Garantie.

Wie passt das in unsere langfristige Verkaufsstrategie?

Genau das klären wir im Vorgespräch. Ein Training ist kein Einzelevent, sondern Teil Ihrer strategischen Entwicklung. Ob Sie Marktanteile ausbauen, neue Zielgruppen erschliessen oder die Profitabilität steigern wolle. Das Training muss auf Ihre Business-Ziele einzahlen. Ich helfe Ihnen, das zu konzipieren.

Können Sie auch bei der Entwicklung unseres Verkaufs-Strategie unterstützen?

Ja. Viele meiner Kunden nutzen mich als Sparring-Partner für strategische Fragen: Wie bauen wir KI-gestützten Verkauf auf? Wie schaffen wir den Spagat zwischen traditionellen und modernen Methoden? Wie rüsten wir unser Team für die nächsten 5 Jahre? Das geht über klassische Trainings hinaus.

Wie buche ich ein Training?

Kontaktieren Sie mich per Telefon oder E-Mail für ein 20-30-minütiges Erstgespräch. Wir sprechen über Ihre Herausforderungen, Ihre Ziele und ob ich der Richtige bin. Danach bekommen Sie ein konkretes Konzept und Angebot. Kein Verkaufsgespräch. Ein ehrliches Gespräch darüber, ob die Zusammenarbeit Sinn macht.

Können Sie Referenzen aus unserer Branche nennen?

In den meisten Fällen ja. Ich gebe Ihnen auf Anfrage Kontakte von Kunden aus Ihrer Branche oder mit ähnlichen Herausforderungen. Die können Sie direkt fragen – ungeschönt. Bei einigen Kunden gibt's NDAs, aber dann finden wir vergleichbare Referenzen.

Noch Fragen? Kontaktieren Sie mich für ein Erstgespräch – ohne Verkaufsdruck, dafür mit klaren Antworten.

Buchen Sie jetzt!

KI im B2B-SALES Für Verkaufsleiter, die vorausdenken

**Reduzieren Sie Aufwände, erhöhen Sie Abschlussquoten
von Dieter Menyhart FORBES-zertifiziert AI Sales Professional**

MESSBARE RESULTATE

- 40% Zeitersparnis bei Lead- Research und Qualifikation
- 25% höhere Abschlussquoten durch bessere Vorbereitung
- Wettbewerbsvorteil: Nur 8% der Schweizer Verkaufsteams nutzen KI effektiv

WAS SIE LERNEN

- ChatGPT, Microsoft Copilot, Perplexity für Verkaufssituationen
- Lead-Recherche in 5 Minuten statt 30 Minuten
- Personalisierte Angebote automatisch erstellen
- Einwände mit KI-gestützten Argumenten entkräften

FORMAT

Öffentliches 1-Tages-Seminar. Details Seite 15

Firmeninternes Training (massgeschneidert) CHF 3'800/Tag

365 Tage Garantie inklusive.

JETZT STARTEN

Buchen Sie Ihren kostenlosen KI-Readiness-Check

Buchen Sie jetzt!