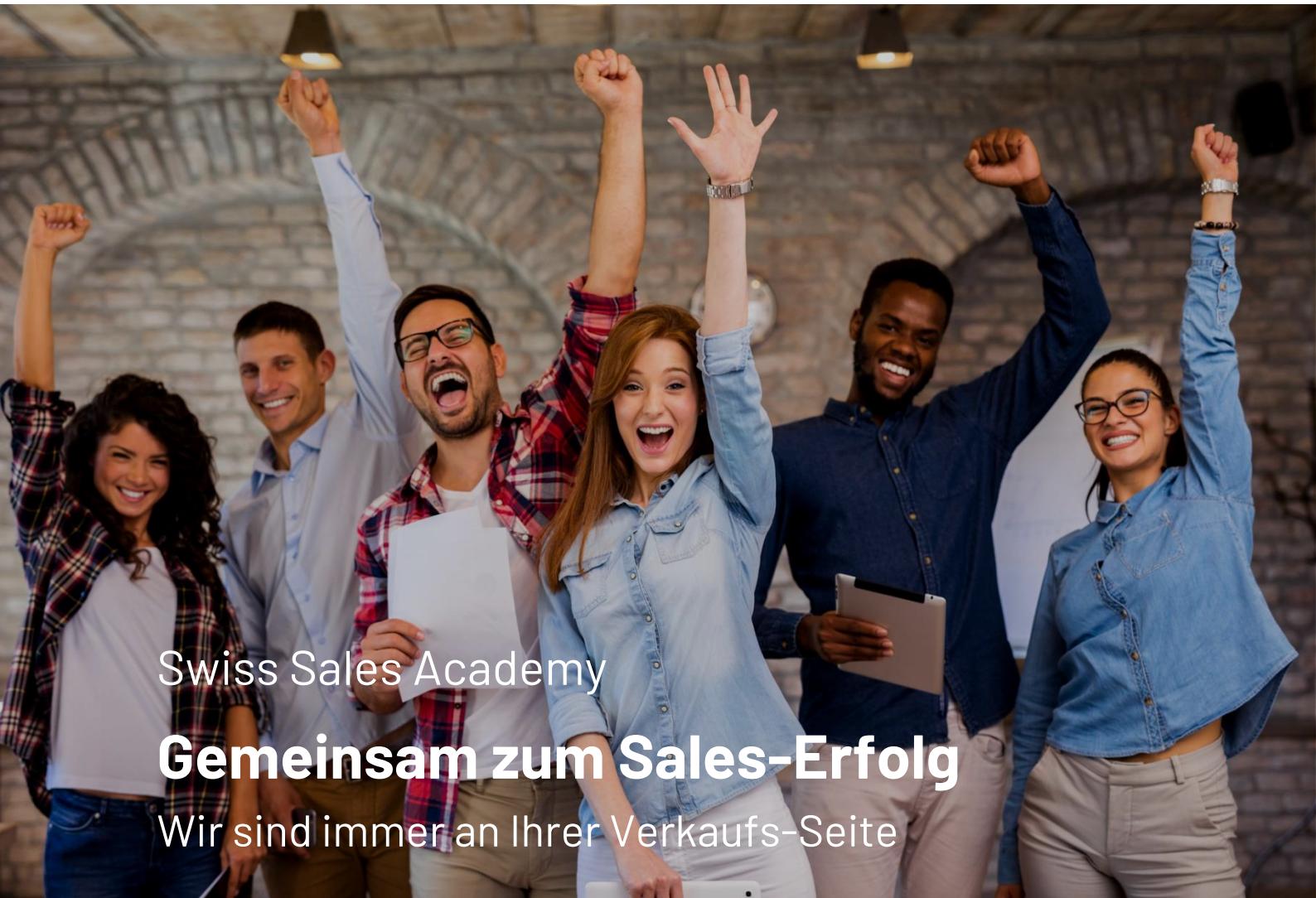




# Jahresprogramm 2026



Swiss Sales Academy

**Gemeinsam zum Sales-Erfolg**

Wir sind immer an Ihrer Verkaufs-Seite

Mehr Erfolg und Top-Gewinn  
im Verkauf.  
Für Sie!

## Ihr Partner für nachhaltigen Verkaufs-Erfolg

### Garantierte Unterstützung während 365 Tagen

Der B2B-Verkauf steht 2026 vor grossen Herausforderungen: Kunden erwarten massgeschneiderte Lösungen, Entscheidungswege werden komplexer, der Wettbewerb härter und KI-Integration mischt die Karten neu. Die Gewinner sind Verkaufsteams, die nicht nur Neukunden gewinnen, sondern auch den Aufwand für die Lead-Qualifikation um bis zu 25% senken.

Mit unseren praxisorientierten Verkaufstrainings bringen wir Ihr Team auf Kurs und stärken es, damit es erfolgreich abschliesst, wo andere scheitern.

Vertrauen Sie auf meine über 30-jährige Erfahrung im Verkauf! Wir bringen Ihr Team von der Pflicht zur Kür!

Herzliche Grüsse und happy selling,



**DIETER MENYHART**

Gründer Swiss Sales Academy  
und Menyhart verkauft



[www.swiss-sales-academy.com](http://www.swiss-sales-academy.com) | [www.menyhart.ch](http://www.menyhart.ch)

**"Dieter Menyhart gehört zu den  
führenden Verkaufstrainer  
im DACH-Raum."**

## Inhaltsverzeichnis

<b>1.</b>	<b>Ihr Partner für die Zukunft</b>	<b>4</b>
<b>2.</b>	<b>Unsere Angebote für Sie – bewährt und innovativ</b>	<b>5</b>
2.1	Unser Angebot um Sie im Verkauf zur Kür zu bringen	5
2.2	Ihr 60 Sekunden Selbsttest für Ihre individuelle Weiterbildung	5
<b>3.</b>	<b>Firmen-Verkaufstrainings mit 365 Tage Support</b>	<b>7</b>
3.1	Praxiserprobte Trainings-Lösungen für Ihre Herausforderungen	7
3.2	Sie wünschen ein Verkaufstraining – unsere Kunden raten Ihnen folgendes	8
3.3	KI-Training im B2B-Sales - Für Verkaufsleiter, die vorausdenken	9
3.4	Ein Klick und Sie finden Ihre Trainings-Antwort schnell und bequem	10
3.5	Unsere Methodik für erfolgreiche Trainings und happy Teilnehmer	11
<b>4.</b>	<b>Offene Trainings und Seminare für Ihren Erfolg</b>	<b>12</b>
<b>5.</b>	<b>Coachings – so individuell wie Sie – für mehr Erfolg</b>	<b>13</b>
5.1	Meistern Sie Herausforderungen mit Wissen, Leidenschaft und Erfolg!	13
<b>6.</b>	<b>Neukunden gewinnen ohne Aufwand und Zeitverlust</b>	<b>14</b>
6.1	Gewinnen Sie Neukunden auch ohne ein eigenes Verkaufsteam	14
<b>7.</b>	<b>Kostenaufstellung – transparent und klar</b>	<b>15</b>
7.1	Firmeninterne Programme (Auswahl)	15
7.2	Offene Seminare	15
7.3	Spezielle Leistungen	15
<b>8.</b>	<b>Aussagekräftige Referenzen</b>	<b>16</b>
8.1	Kundenfeedbacks, die überzeugen	16
8.2	Referenzen – einen Auszug aus unserer Referenzliste	17
8.3	Lassen Sie sich von unseren Kunden überzeugen	17
<b>9.</b>	<b>Verfolgen Sie unsere Podcasts und Videos sowie Bücher</b>	<b>19</b>
<b>10.</b>	<b>Ihre Fragen – unsere Antworten</b>	<b>20</b>
<b>11.</b>	<b>Kontakt - Reservieren Sie Ihren Platz!</b>	<b>23</b>
<b>12.</b>	<b>Why us</b>	<b>24</b>
12.1	Exklusive Highlights – speziell für Sie ausgearbeitet!	24
12.2	Wir freuen uns auf Sie – vertrauen Sie uns!	24



## 1. Ihr Partner für die Zukunft

### Ein innovativer Partner für Ihre Verkaufs-Zukunft – Mit Leidenschaft zu mehr Erfolg

<b>&gt;460 Kunden</b> Bauen auf unsere Erfahrung 	<b>&gt;18'200 Teilnehmer</b> besuchten unsere Kurse – live und online 	<b>&gt;22'400 Stunden</b> Verkaufs- und Coaching-Trainingsstunden 	<b>&gt;5'500 Akquisestunden</b> Für unsere Kunden im Einsatz 
---	--	--	---

### Verkauf auf einem neuen Level

Microsoft, Alltron, Postfinance und, und, und. Die Referenzen lesen sich wie das Who's who der Schweizer Unternehmen. Und sie alle schwärmen für den «Modern Seller» Dieter Menyhart, der sie und ihre Teams in seinen Trainings vor Ort und online auf ein neues Level bringt. Ob Einsteiger oder «alte Sales-Hasen.» Besuchen Sie die Homepages und kreieren Sie noch heute Ihren Erfolgsweg im Verkauf.

### Mehr als 30 Jahren am Verkaufs-Puls der Zeit! – ein zertifiziertes Team steht für Sie bereit!



### Expertise, die Ihre Wahl bestätigt

- 365 Tage Support-Garantie
- Massgeschneiderte Trainings und Coachings
- Einsatz von echten Entscheidern auf C-Level für maximalen Praxisbezug
- Mehr als 30 Jahre eigene Sales Erfahrung
- Forbes Zertifizierung seit 2020
- Zertifizierter AI-Sales Trainer in der Schweiz
- Nachweisbare Referenzen

### Zertifizierungen und Auszeichnungen



### Langjährige Partnerschaft belohnen wir

30% Kosteneinsparung für Re-Booking-Kunden



## 2. Unsere Angebote für Sie – bewährt und innovativ

### 2.1 Unser Angebot um Sie im Verkauf zur Kür zu bringen

#### Angepasst auf Ihre Bedürfnisse und auf die heutigen Herausforderungen

<b>Verkaufstrainings</b> Intern und öffentlich	<b>Coachings</b> Individuell und persönlich	<b>C-Level Entscheider</b> Let's challenge	<b>Rent an Expert</b> Ihre Verkaufs-Spezialisten auf Zeit
<a href="#">LINK</a>	<a href="#">LINK</a>	<a href="#">LINK</a>	<a href="#">LINK</a>

### 2.2 Ihr 60 Sekunden Selbsttest für Ihre individuelle Weiterbildung

In 60 Sekunden finden Sie raus, welche Kategorien zu Ihnen passen. Kreuzen Sie an!

#### Was Sie und Ihr Team im Alltag am Meisten beschäftigt:

- Sie verlieren strategische Deals an Mitbewerber
- Kaum Akquise: Alle sind "zu beschäftigt mit Kunden"
- Sie haben keine Ressourcen für die Neukundengewinnung
- Margen sinken: Ihr Team setzt Preise nicht durch
- Sie wollen mehr Neukunden gewinnen
- Im Verkauf haben Sie Fachspezialisten nicht gelehrnte Verkäufer
- Kaum Up- oder Cross-Selling
- Ihr Team präsentiert Funktionen statt Nutzen
- C-Level-Gespräche? Ihr Team erhält kaum Termine
- Team Mindshift um die Ziele zu erreichen. Ihr Team ist dafür nicht bereit
- Leads-Verluste weil Qualifizierung zu zeitintensiv
- Ihr Team nutzt die Verkaufs-Softskills zu wenig
- Ihr Team hat KI-Tools nutzt sie aber nur zu 10%
- KI? Mein Team will nichts damit zu tun haben
- Mein Team verliert zuviel Zeit um Prompts zu erstellen
- Ist Ihr Team fit für Morgen? Testen Sie es mit einer Analyse, die Stärken, Schwächen und Potenziale aufzeigt

Noch unsicher? Lassen Sie uns sprechen:

Klick: [Termin buchen mit Dieter Menyhart](#)

## Trainings, Seminare, Coachings und ausgelagerte Services auf einen Blick

Für Ihre gewünschten Punkte bieten wir Ihnen verschiedene Arten von Trainings an.



Ihre Wünsche	Trainingsangebote «Trainings und Seminare»
<input type="checkbox"/> Neukunden gewinnen	Akquise-Party (öffentliche Seminar) Power Akquise Seminar (öffentliche Seminar) KI-Seminar (öffentliche Seminar und Firmen-intern) Firmen-interne Trainings
<input type="checkbox"/> Verhandlungen führen	Firmen-interne Trainings C-Level Herausforderungen (CFO, CIO etc.)
<input type="checkbox"/> Ihren Preis verkaufen	Firmen-interne Trainings C-Level Herausforderungen (CFO, CIO etc.)
<input type="checkbox"/> Einwandbehandlung	Firmen-interne Trainings C-Level Herausforderungen (CFO, CIO etc.)
<input type="checkbox"/> Cross- und Upselling	Firmen-interne Trainings C-Level Herausforderungen (CFO, CIO etc.)
<input type="checkbox"/> C-Level Termine	Firmen-interne Trainings
<input type="checkbox"/> C-Level überzeugen	Firmen-interne Trainings
<input type="checkbox"/> KI für weniger Aufwand	Öffentliches KI-Seminar Firmen-interne Trainings
<input type="checkbox"/> Softskills zum Erfolg	Firmen-interne Trainings
Ihre Wünsche	Coachings so individuell wie Sie
<input type="checkbox"/> Coachings à la carte	Individualisiert gemäss Ihren Bedürfnissen
Ihre Wünsche	Rent an Expert für Ihre Neukundengewinnung
<input type="checkbox"/> Auslagern Akquise	Wir übernehmen die Akquise für Sie; Rent an Expert
Ihre Wünsche	Die besten Verkaufsfachleute am richtigen Ort
<input type="checkbox"/> Sales Assessment Online	Stärken, Motivationen & Verkaufsfähigkeiten analysieren und bewerten

### 3. Firmen-Verkaufstrainings mit 365 Tage Support

#### 3.1 Praxiserprobte Trainings-Lösungen für Ihre Herausforderungen

Wir haben für Sie innovative und zukunftsorientierte Trainingspaket geschnürt. Unsere Verkaufstrainings sind massgeschneiderte Programme, die individuell auf Ihre Bedürfnisse zugeschnitten werden. Sie wurden bis jetzt **mehr als 2'300 Mal besucht.**

- **100 % kundenorientiert:** Inhalte, Dauer und Methoden werden individuell abgestimmt
- **Direkte Anwendbarkeit:** Szenarien und Übungen mit Ihren gewählten Kunden, sichern Ihnen praxisnahe Trainings zu
- **Langfristige Unterstützung:** Sie bleiben auch nach Abschluss des Trainings am Puls der Zeit
- **365 Tage:** Garantierte Unterstützung

Die nachstehenden Module, sind ein Auszug unserer Firmen-internen Trainings, die unseren Kunden zur Auswahl stehen.

<p>Erhöhung Neukunden</p>  <p>Bis zu 45%</p>	<p>Professionalle Verhandlungen</p>  <p>Bis zu 35%</p>	<p>Verkaufen Sie Ihren Preis</p>  <p>Bis zu 90%</p>	<p>Einwandbehandlung</p>  <p>Bis zu 95%</p>
<p>Cross- und Up-Selling Helden</p>  <p>Bis zu 55%</p>	<p>Überzeugen Sie C-Level</p>  <p>Bis zu 40%</p>	<p>Aufwände mindern mit KI</p>  <p>Bis zu 10%</p>	<p>Softskills für mehr Erfolg</p>  <p>Bis zu 53%</p>

#### Messbare Erfolge, die unsere Kunden bestätigen

- CHF 180+ Mio. Mehrumsatz bei Kunden seit 2010
- +40% Zeitersparnis bei Lead-Qualifizierung
- 25% höhere Abschlussquoten nach 90 Tagen
- 93% Re-Booking Rate

**"ROI nach 8 Wochen - das Training hat sich dreifach amortisiert."**

Microsoft Schweiz

### 3.2 Sie wünschen ein Verkaufstraining – unsere Kunden raten Ihnen folgendes

Die Hälfte unserer Kunden wünschen heute folgende Module in ihren Verkaufstraining:

#### Effektive Neukundengewinnung

Erhöhung Neukunden



- Aufbau moderner Akquise-Strategien mit KI
- Einwandbehandlung auf Entscheider-Level
- Individuelle Ansprache-Methoden für Ihre Branche

#### Erfolgreiche Preisverhandlungen

Professionelle Verhandlungen



- Margen sichern ohne Kompromisse
- Argumentationstechniken, die überzeugen
- Strategien zur Vermeidung teurer Rabatte
- Training mit echtem Einkäufer (C-Level Herausforderung)

#### Cross- und Upselling für Bestandskunden

Cross- und Up-Selling Helden



- Umsatzpotenziale optimal nutzen
- Kundenbindung durch Mehrwert schaffen
- Praktische Umsetzung mit realen Beispielen

#### KI im Verkaufsalltag

Aufwände mindern mit KI



- KI-Tools und Unterschiede auf einen Blick
- 40% schnellere Lead-Qualifikation mit KI-Tools
- Automatisierte Angebotserstellung und Follow-Up
- KI-gestützte Einwandbehandlung

**Erfahrungsgemäss dauert das obige Trainingskonzept je nach Detaillierungsgrad 3 – 5 Tage.**

Die Softskills wie Präsentationstechnik und/oder «die Macht Ihrer Stimme» integrieren wir in dieses oft gewünschte Trainingskonzept automatisch.

#### Die C-Level Entscheider im Visier



«Nur echte Entscheider können Ihnen und Ihren Sales sagen, wie Entscheider wirklich gewonnen werden!» Davon ist Dieter Menyhart überzeugt. «Deshalb bringen wir in unseren Kundengewinnungs-Seminaren echte Entscheider in die Firmen-Trainings. Ob Ihre Sales in der Praxis mit dem Einkäufer, dem CEO, dem CIO, dem Projektleiter oder dem Marketingleiter zu tun haben – unsere Entscheider zeigen Ihren Sales in unseren Praxis-Training, wie sie wirklich gewonnen werden wollen ... und werden.

### 3.3 KI-Training im B2B-Sales - Für Verkaufsleiter, die vorausdenken



- Weniger Aufwand in ihrer täglichen Routine
- Mehr qualitative Leads
- Erhöhte Abschlussquote



#### Zertifizierte Fachleute schulen Sie in der effizienten Anwendung von KI Tools

- Unser Spezialisten verfügen seit 3 Jahren über ein KI-Zertifikat
- Die Aufwandreduktion beläuft sich auf 22%



#### Messbare Resultate, die unsere Kunden bestätigen

- 40% Zeitersparnis bei Lead- Research und Qualifikation
- 25% höhere Abschlussquoten durch bessere Vorbereitung
- Wettbewerbsvorteil: Nur 8% der Verkaufsteams nutzen KI Tools effektiv

#### Trainingsinhalte, die auf Sie zugeschnitten sind

- ChatGPT, Microsoft Copilot, Perplexity für Verkaufssituationen
- Lead-Recherche in 5 Minuten statt 30 Minuten
- Personalisierte Angebote automatisch erstellen
- Einwände mit KI-gestützten Argumenten entkräften

#### Durchführung – erfolgreiche öffentliche Seminare und auch Firmen-interne Trainings

- Öffentliches 1-Tages-Seminar. Details Seite 16
- Firmeninternes Training (massgeschneidert) CHF 3'800/Tag

#### Garantierter nachhaltiger Support der KI Fachleute

- 365 Tage Garantie inklusive.

### 3.4 Ein Klick und Sie finden Ihre Trainings-Antwort schnell und bequem

Die Hälfte unserer Kunden wünschen heute folgende Module in ihren Verkaufstraining:

#### Bewährte Firmen-Trainingspakete



- Erfolgreiche Trainings mehr als 2'300 Mal absolviert
- nicht nur live sondern seit 2017 auch Hybrid



#### Individualisierte Firmen-Trainings



- Sie erhalten ein massgeschneidertes Programm mit konkreten KPIs und ROI-Prognose zusammengestellt aufgrund Ihrer Bedürfnisse



#### Sales Leader Analyse für eine erfolgreiche Führung Ihres Teams



- Stellen Sie Ihre Fähigkeiten und Ihr Potential als Sales-Führungschaft auf den Prüfstand



#### Sales Team Analyse – Ihr Team perfekt zusammengestellt und eingesetzt



- Stimmen Sie die Trainings optimal anhand der Potenzial-Analyse für Ihr Sales-Team ab.



#### Your Voice – überzeugen Sie mit der Macht Ihrer Stimme immer und jederzeit Ihre Kunden



- Stellen Sie die Macht Ihrer Stimme auf den Prüfstand und lernen Sie die Kraft Ihrer Stimme kennen.



### 3.5 Unsere Methodik für erfolgreiche Trainings und happy Teilnehmer

#### In 6 Schritten zu Ihrem nachhaltigen Erfolg

Unser Vorgehen unterteilt sich in 6 Schritte und führt auch Ihr Training und Coaching zum Erfolg. Praxisnah, zielorientiert und nachhaltig.

Dies auch dank der 365 Tage Erfolgsgarantie.



#### Verkaufstrainingablauf mit dem gewissen PLUS!

Wir planen nicht nur Ihre Verkaufstrainings und Coachings methodisch, sondern stellen für Sie auch nachhaltige Kontrollinstrumente zur Verfügung. Denn der Erfolg von Verkaufstrainings ist nur ein richtiger Erfolg, wenn es nachhaltig positive Wirkung zeigt. Dafür stehen wir mit unserem Namen.



Methodik, die sich in der Praxis bewährt hat.  
365 Tage Support-Garantie im Anschluss an das Training inkl.



## 4. Offene Trainings und Seminare für Ihren Erfolg

Mehr als 3'200 Kunden haben unsere offenen Trainings besucht. Erfolg und Networking garantiert.

### Akquise Party - 1 Tag



Gemeinsam akquirieren mit anderen B2B Akquise-Künstler:innen. Seit 4 Jahren erreichen wir pro Party durchschnittlich 30 Leads. Alle Erfolge feiern wir. Für mehr Erfolg und eine Extrapolation Motivation.



Dauer: 1 Tag  
Adresse und Ort: Sitag AG, Brown Boveri Strasse 5, 8050 Zürich  
Daten: 27.2. / 27.3. / 28.5. / 28.8. / 29.9. / 29.10.2026  
Investition: CHF 169.00 pro Teilnehmer



### Power Akquise Seminar - 1 Tag



Erfolgreiche Zielkundenansprache, bewährte Akquise-Strategien und Umgang mit Einwänden für maximale Abschlussquoten.



Dauer: 1 Tag  
Adresse und Ort: Hotel Seedamm Plaza SZ  
Daten: 21.01. / 04.03. / 13.05. / 09.09. / 21.10. / 18.11.2026  
Investition: CHF 790.00 pro Teilnehmer



### KI Sales Seminar für Verkaufsleitung & B2B Sales - 1 Tag



Nutzen Sie die Chance, von führenden KI-Experten zu lernen und Ihr Wissen in die Praxis umzusetzen. Heben Sie Ihre Verkaufskompetenzen auf ein neues Level!



Dauer: 1 Tag  
Adresse und Ort: Hotel Seedamm Plaza SZ  
Daten: 23.01. / 06.03. / 15.05. / 11.09. / 23.10. / 20.11. / 2026  
Investition: CHF 970.00 pro Teilnehmer



### Das Sales Seminar 2026 (Kompletausbildung) - 5 Tage

Nutzen Sie die Chance, von führenden KI-Experten zu lernen und Ihr Wissen in die Praxis umzusetzen.



Dauer: 5 Tage  
Adresse und Ort: Hotel Seedamm Plaza SZ  
Daten: 21.04. / 19.05. / 16.06. / 15.09. / 26.10.2026  
Investition: CHF 3'740 pro Teilnehmer





## 5. Coachings – so individuell wie Sie – für mehr Erfolg

### 5.1 Meistern Sie Herausforderungen mit Wissen, Leidenschaft und Erfolg!



- Gehen Sie mit uns von der Pflicht zur Kür mit bis 45% mehr Sichtbarkeit und Überzeugungskraft
- Erhöhen Sie Ihren nachhaltigen Erfolg durch innovative Methoden und Tools, die Sie an die Spitze bringen



Gestalten Sie mit uns Ihren neuen Verkaufsweg, individuell auf Ihre Bedürfnisse angepasst.

Kreieren Sie mit uns Ihre Verkaufserfolgs-Geschichte. Starten Sie Ihre Reise jetzt und wählen Sie direkt hier aus verschiedenen Coaching-Modulen aus!

<b>Erhöhung Neukunden</b>  Bis zu 45%	<b>Erhöhung Ihres Verhandlungserfolgs</b>  Bis zu 35%	<b>Verkaufspsychologie für mehr Effekt</b>  Bis zu 40%	<b>Werden Sie sichtbarer</b>  Bis zu 80%
--	--	--	---

#### Unser Leistungs-Ausweis

Wir haben mehr als 14'000 Coaching-Stunden mit unseren Kunden realisiert. Dadurch konnten diese Kunden nicht nur die Abschlussquote bei der Neukundengewinnung um durchschnittlich 24% erhöhen sondern auch die Softfaktoren wie Präsentations-Technik, die Macht der Stimme und Verkaufs-Psychologie um mehr als 45% verbessern.

#### Unsere Garantie an Sie

365 Tage Support-Garantie



## 6. Neukunden gewinnen ohne Aufwand und Zeitverlust

### 6.1 Gewinnen Sie Neukunden auch ohne ein eigenes Verkaufsteam

Ihre Akquise übernehmen wir



4'300 Stunden Erfahrung



#### **Keine Branche ist uns fremd, kein Entscheidungslevel zu hoch – wir lieben Akquise**

Erfolgreiche Akquise erfolgt durch Spezialisten, die sich gerne Herausforderungen stellen. Das Telefon ist dabei ihr Freund. Egal in welcher Branche und auf welchem Level, die Entscheider angegangen werden, der knackige Pitch ist immer schnell vorhanden.

#### **Unser Leistungs-Ausweis**

Wir haben in den letzten 5 Jahren mehr als 12'000 Stunden Akquise für unsere Kunden gemacht. Pro halben Tag generierten wir 2-3 qualitativ hochstehende Leads.

#### **Ihre Nutzen**

- Qualifizierte Leads durch Verkaufs- und Outbound-Spezialisten generiert
- Zeitliche Entlastung Ihres Verkaufsteams und Fokus auf Kundenbetreuung
- Spezialisten für alle Phasen in der Kundenbetreuung garantieren Ihnen mehr Erfolg

#### **Unsere Garantie an Sie**

Sie erhalten **10-15** qualifizierte C-Level-Termine pro Monat durch die Auslagerung Ihrer Neukundengewinnung an unser Team.

#### **Buchen Sie uns jetzt! Sie erhalten**



- Einen Outbound-Sales, der Ihr Unternehmen auf C-Level professionell präsentiert
- Sie bekommen einen Outbound-Sales, der Ihre Branche versteht
- Sie bekommen qualifizierte Entscheider-Termine für ihre Sales



## 7. Kostenaufstellung – transparent und klar

### 7.1 Firmeninterne Programme (Auswahl)

<b>Leistung</b>	<b>Dauer</b>	<b>Investition/Tag</b>
Verkaufstraining Neukundengewinnung	1-3 Tage	CHF 3'800.00
Preisverhandlungen mit echtem Einkäufer	1-2 Tage	CHF 4'400.00
KI-Seminar für Verkaufsleiter & B2B-Sales	1-3 Tage	CHF 3'800.00
Persönliches Sales-Coaching	1 Tag*	CHF 2'900.00
Preise pro Gruppe mit maximal 12 TeilnehmerInnen.		

\*Dauer nach Absprache

### 7.2 Offene Seminare

<b>Leistung</b>	<b>Dauer</b>	<b>Investition/Tag</b>
Akquise-Party	1 Tag	CHF 169.00
Power Akquise Seminar	1 Tag	CHF 790.00
KI-Seminar für B2B-Sales	1 Tag	CHF 980.00

Maximal 12 TeilnehmerInnen pro Seminar

### 7.3 Spezielle Leistungen

<b>Leistung</b>	<b>Dauer</b>	<b>Investition/Tag</b>
Sales Profil Analyse	Pro Person	CHF 450.00
Rent a Sales Expert	Pro Tag	CHF 1'960.00



## 8. Aussagekräftige Referenzen

### Ein bewährter und stabiler Partner – die Zahlen sprechen für sich

<b>&gt;200 Kunden</b> In der Schweiz haben die gleichen Modelle im Einsatz	<b>&gt;100 Kunden</b> in der Schweiz aus Versicherung/Banken	<b>Risikoarme Projektumsetzung</b> Effizient und Termin-gerecht	<b>Zertifizierte Spezialisten</b> 12 davon in Ihrer Region
			

### 8.1 Kundenfeedbacks, die überzeugen

#### Messbare Erfolge unserer Kunden

- CHF 180+ Mio. Mehrumsatz bei Kunden seit 2010
- +40% Zeitersparnis bei Lead-Qualifizierung
- 25% höhere Abschlussquoten nach 90 Tagen
- 93% Re-Booking Rate

#### Kundenstimmen die Ihre Wahl bestätigen

"ROI nach 8 Wochen - das Training hat sich dreifach amortisiert."

Microsoft Schweiz

"Wir bringen unsere neuen Sales schon seit 2017 mit der Swiss Sales Academy von der Pflicht zur Kür und machen das auch 2026."

ARVAL Schweiz

"Seine authentische Art hat uns überzeugt und unsere Sales profitieren von seinem Praxiswissen jedes Mal messbar."

Sitag AG

"Herr Menyhart ging vollends auf unsere Bedürfnisse ein.

konnte für uns maximalen Nutzen stiften."

PostFinance

## 8.2 Referenzen – einen Auszug aus unserer Referenzliste



## 8.3 Lassen Sie sich von unseren Kunden überzeugen

Mehr als nur Worte – hier lassen wir unsere Kunden sprechen


  
★★★★★

Dieter hat für unser Unternehmen Sales Trainings konzipiert und realisiert. Die Feedbacks der Teilnehmer\*innen waren grossartig! Sowohl inhaltlich als auch menschlich kann ich die Zusammenarbeit mit Dieter und seiner Swiss Sales Academy sehr empfehlen!

**Marcel Zumkeli**  
Leiter Manor Training Academy


  
★★★★★

Einfach TOP! Ich hatte schon viele Verkaufsschulungen, diese war aber mit Abstand die Beste! Dieter ist sehr authentisch und bringt seine Inhalte professionell und mit Spannung an den Mann. Der ganze Tag war sehr spannend und abwechslungsreich. Ich kann Dieter nur weiterempfehlen. Ich freue mich auf den weiteren Austausch.

**Kevin Werren**  
Sales Manager Small & Medium Business bei Ricoh Schweiz AG


  
★★★★★

Verkaufstraining mit Dieter ist effektiv, nachhaltig und messbar! Dieter hat mein Verkaufsteam auf die digitalen Verkaufsgegebenheiten trainiert und ist dabei auf unsere Bedürfnisse eingegangen. Seine sympathische und authentische Art mit der gesunden Prise zum praktischen gebündelt mit sehr viel Erfahrung, hat uns überzeugt. Wir sind fit für den nächsten Level! Ich kann die Trainings mit Dieter sehr empfehlen!

**Carmen Borkowetz Hrup**  
Leiterin Vertrieb Fachhandel, Alltron AG


  
★★★★★

Ein Salestrainer mit Herzblut! Individuell auf die Kundenwünsche angepasstes Training, flexibel, ehrlich und authentisch übergebracht. Mit gut aufbereiteten online Schulungsunterlagen und Videos. Fazit: Bringt uns, Sie und ihr Team einen Schritt weiter.

**Alain Amhof**  
Director Sales & Marketing bei Weita


  
★★★★★

Herr Menyhart von der Swiss Sales Academy ging vollends auf unsere Bedürfnisse ein. Wir haben von ihm das bekommen, was wir gebraucht haben. Weiter war die verfügbare Zeit und auch das Budget beschränkt, trotzdem konnte Herr Menyhart für uns maximalen Nutzen stiften. In diesem Sinne kann ich Herr Menyhart und die Swiss Sales Academy absolut weiterempfehlen und auch wir werden bei Bedarf gerne wieder auf ihn zurückkommen.

**Milo Graf**  
Managing Director | Head of Sales Switzerland bei Balluff AG


  
★★★★★

In my role as project lead for Microsoft's SME Modern Seller Program, I was very lucky to win Dieter as sales coach for the entire fiscal year. Dieter is truly born sales coach, that every company should engage to drive the sales. He has an uncanny talent to motivate his „students“ and finds a personal approach to everyone in order to release any blockers. Moreover, he was available for our Modern Sellers beyond the training days, which is a great differentiator. Thank you very much for the great collaboration Dieter!

**Jana Fazari**  
Partner Channel Marketing Microsoft



★★★★★

Ich durfte Dieter Menhart von der Swiss Sales Academy als „persönlichen“ Führungstrainer sowie als Trainer für die Account Manager. Er coachte mich, in einem Zeitraum von fast einem Jahr persönlich wie auch telefonisch. Wir trafen uns sporadische und ich konnte sein Enthusiasmus erleben. Es war eine tolle und lehrende Zeit. Ich kann Dieter Menhart nur empfehlen, alle seine Trainings & Rollenspiele sind sehr praxisorientiert.  
Vielen Dank, Dieter!

**Michele Scaria**  
Head of Sales Dealer, E-Tail & Hardware Distribution bei Brother (Schweiz)



★★★★★

Ich durfte von Dieter Menhart über mehrere Monaten als Verkaufstrainer begleitet und trainiert werden. Obwohl ich zu diesem Zeitpunkt bereits viel über das Verkaufshandwerk gelernt hatte, konnte Dieter Menhart mich definitiv auf das nächste Level bringen! Dieter Menharts Verkaufstrainings sind so praxisnah, wie ich es selten erlebt habe. Ich durfte „meine Kunden-Fälle & Verkaufschancen“ mit ins Training nehmen und viele davon gerade durch die Inputs aus den Trainings erfolgreich abschließen. Ganz spannend fand ich auch den Challenger Sales Ansatz, den ich so von Dieter Menhart zum ersten Mal gehört und trainiert bekommen habe.

**Etiel Malgo**  
Business Development Manager



★★★★★

Wir haben Dieter Menhart der Swiss Sales Academy für unsere Unternehmung engagiert. Ziel ist, die Motivation und Kompetenz so wie das Auftreten unserer Berater zu optimieren. Dazu gehören Themen wie Messeverkauf, Reklamationsbearbeitung, Wünsche wecken, Einkaufserlebnis schaffen, usw.

Das Coaching ist live und vor Ort in unserer Filiale, dies hebt unser Erlebnis deutlich von ähnlichen Anbietern ab. Die trockene Theorie war nicht unser Ziel, Herr Menhart hat sich perfekt auf unsere Bedürfnisse abgestimmt! Wir können seine Leistungen mit bestem Gewissen weiterempfehlen, und raten jeglichen Verkaufstrainer bzw. den Unternehmen, ein Coaching mit Herrn Menhart zu absolvieren. Auch wenn wir denken dass wir gut und super sind, Herr Menhart zeigt uns, dass es mit seinen Tipps und Optimierungen immer noch besser geht. Wir freuen uns jetzt schon auf das nächste Coaching! Danke und „Happy Selling“.

**Mjriam Pfister**  
Eidg. Dipl. Verkaufsleiterin bei Schubiger Haushalt



Weitere Referenzen:



## 9. Verfolgen Sie unsere Podcasts und Videos sowie Bücher

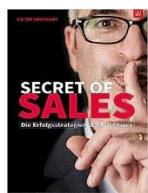
### YouTube-Kanal «Secret of Sales»



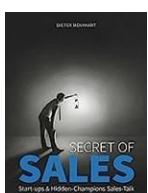
### Podcast «Kunden gewinnen»



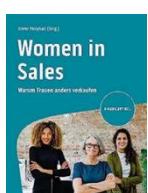
### Bücher mit Tipps und Tricks



Das Geheimnis des erfolgreichen Verkaufs - dem einen ist es ein Buch mit sieben Siegeln, andere dagegen scheinen es genau zu kennen. Dieses Buch geht der Sache auf den Grund: 14 erfolgreiche und angesehene Verkaufsexperten der Schweiz geben dem Leser Einblick in ihr tägliches To-Do.



In diesem Buch geben 14 UnternehmerInnen und Verkaufspersönlichkeiten aus Schweizer Start-ups und Hidden-Champion-Unternehmen einen sehr persönlichen und damit einmaligen Einblick in ihre Welt des Verkaufs. Sie teilen ebenso unterhaltsame wie spannende Erlebnisse mit Ihnen, geben Informationen zu ihrem Werdegang und schildern ihre Hochs und Tiefs.



Die Arbeitswelt im Verkauf ist noch immer von Männern dominiert. Dieses Buch gibt erfolgreichen Frauen aus dem Bereich Sales eine Stimme. Sie erzählen, wie sie ihren Berufsalltag meistern und verraten ihre ganz persönlichen Verkaufs- und Vertriebsgeheimnisse..





## 10. Ihre Fragen – unsere Antworten

### Häufig gestellte Fragen und unsere Antworten

#### **Welche Erfolge kann ich erwarten?**

Erste Quick Wins nach 1-3 Wochen. Messbare ROI-Steigerung nach 4-8 Wochen. In der Akquise durchschnittlich 40% Zeitersparnis bei Lead-Qualifizierung, 25% höhere Abschlussquoten nach 90 Tagen. Erfolgsvoraussetzung: Ihre Führungskräfte begleiten die Umsetzung aktiv – dann erreichen 96% diese Zahlen.

#### **Wie ist das Kosten-Nutzen Verhältnis?**

Rechnen wir durch: Wenn Ihr 10-köpfiges Team durch das Training 10% mehr Umsatz macht oder 20% Zeit spart – was bedeutet das für Ihr Jahresergebnis? Bei den meisten Kunden liegt der ROI bei 300-500% im ersten Jahr. Das ist keine Garantie, aber die Erfahrung aus hunderten Trainings.

#### **Was unterscheidet Sie von anderen Verkaufstrainern?**

3 Dinge: Erstens, ich bin der einzige FORBES-zertifizierte Sales-Trainer in der Schweiz – wichtig für alle, die ihre Teams garantiert zukunftsfähig machen wollen. Zweitens arbeite ich mit echten Entscheidern als Co-Trainern auf C-Level. Dies schafft Realitätsnähe, die andere nicht bieten. Drittens gibt's bei mir 365 Tage Garantie. Jeder Teilnehmer kann mich ein Jahr lang kostenlos für Fragen kontaktieren.

#### **Wie läuft ein Training ab?**

90% meiner Trainings sind firmenintern und massgeschneidert. Wir analysieren Ihre spezifischen Herausforderungen, sei es bei der Neukundengewinnung oder bei C-Level-Zugängen. Dann 100% Praxisbezug: Rollenspiele mit echten Entscheidern, konkrete Cases aus Ihrem Alltag, direkt anwendbare Techniken. Ihre Verkäufer arbeiten an ihren echten Projekten, nicht an theoretischen Beispielen.

#### **Wie stellen Sie sicher, dass das Training zu unserer Unternehmens-Kultur passt?**

Durch intensive Vorbereitung. Ich analysiere nicht nur Ihre Verkaufs-prozesse, sondern auch Ihre Kultur und Ihre strategischen Ziele. Ein innovatives Tech-Unternehmen braucht andere Ansätze als ein traditioneller Maschinenbauer – beides funktioniert, aber unterschiedlich. Deshalb gibt's keine Copy-Paste-Trainings.

#### **Was passiert nach dem Training?**

Das ist der Knackpunkt, an dem die meisten Trainings scheitern. Deshalb gibt's bei mir:

- 365 Tage Garantie – kostenloser Support per Telefon, WhatsApp, E-Mail
- Maximale Rückantwortzeit: 8 Stunden (Mo-Fr)
- Follow-up-Sessions nach 4-6 Wochen möglich
- Praxisbegleitung bei konkreten Verkaufssituationen
- Messbare KPIs, die wir gemeinsam festlegen

## **Wie stellen Sie sicher, dass mein Team das Gelernte auch umsetzt?**

Durch sofortige Anwendung im Training. Keine Theorie, die erst "später mal" umgesetzt wird. Die Teilnehmer arbeiten an ihren echten Cases, mit ihren echten Kunden. Plus: Ich fordere konkrete Commitments von den Teilnehmern und der Verkaufsleitung ein und fasse nach. Bei Bedarf gibt's Umsetzungs-Workshops und Management-Dashboards zur Erfolgskontrolle.

## **Was, wenn mein Team skeptisch ist, besonders bei neuen Themen wie z.B. KI?**

Gut so. Ich mag keine Jasager. Erfahrene Verkäufer sind zu Recht skeptisch. Ich hole die Leute mit Praxis ab, nicht mit Hype. Wer nach 2 Stunden noch skeptisch ist, zahlt nichts. Bei KI zeige ich konkrete Zeitersparnis und Effizienzgewinne – keine theoretischen Zukunftsversprechen, sondern sofort anwendbare Tools.

## **Wie integrieren Sie neue Methoden in bestehende Prozesse?**

Evolutionär, nicht revolutionär. Was bei Ihnen funktioniert, behalten wir. Was nicht funktioniert, optimieren wir. Neue Tools wie KI werden so integriert, dass sie bestehende Stärken verstärken, nicht alles über den Haufen werfen. Change Management gehört dazu – besonders wichtig, wenn Teams unterschiedlich offen für Neues sind.

## **Was bringt KI konkret im Verkauf?**

Zeitersparnis von bis zu 40% bei Lead-Qualifizierung, Research und Vorbereitung. Bessere Personalisierung durch schnellere Kundenanalyse. Höhere Abschlussquoten durch bessere Vorbereitung. Aber: KI ersetzt nicht den Verkäufer – sie macht ihn effizienter und gibt ihm mehr Zeit für das, was wirklich zählt: Beziehungsaufbau und Abschlüsse.

## **Ist KI nicht nur ein Hype?**

Berechtigte Frage. Ich rechne Ihnen das vorher durch: Wenn ein Verkäufer 5 Stunden pro Woche durch KI-Tools spart und diese Zeit für Kundengespräche nutzt, wie viele zusätzliche Abschlüsse bedeutet das? Bei den meisten meiner Kunden amortisiert sich das KI-Training in 3-6 Monaten. Falls nicht, arbeite ich kostenlos nach. 365-Tage-Garantie.

## **Wie passt das in unsere langfristige Verkaufsstrategie?**

Genau das klären wir im Vorgespräch. Ein Training ist kein Einzelevent, sondern Teil Ihrer strategischen Entwicklung. Ob Sie Marktanteile ausbauen, neue Zielgruppen erschliessen oder die Profitabilität steigern wolle. Das Training muss auf Ihre Business-Ziele einzahlen. Ich helfe Ihnen, das zu konzipieren.

## **Können Sie auch bei der Entwicklung unseres Verkaufs-Strategie unterstützen?**

Ja. Viele meiner Kunden nutzen mich als Sparring-Partner für strategische Fragen: Wie bauen wir KI-gestützten Verkauf auf? Wie schaffen wir den Spagat zwischen traditionellen und modernen Methoden? Wie rüsten wir unser Team für die nächsten 5 Jahre? Das geht über klassische Trainings hinaus.

## **Wie buche ich ein Training?**

Kontaktieren Sie mich per Telefon oder E-Mail für ein 20-30-minütiges Erstgespräch. Wir sprechen über Ihre Herausforderungen, Ihre Ziele und ob ich der Richtige bin. Danach bekommen Sie ein konkretes Konzept und Angebot. Kein Verkaufsgespräch. Ein ehrliches Gespräch darüber, ob die Zusammenarbeit Sinn macht.

## **Können Sie Referenzen aus unserer Branche nennen?**

In den meisten Fällen ja. Ich gebe Ihnen auf Anfrage Kontakte von Kunden aus Ihrer Branche oder mit ähnlichen Herausforderungen. Die können Sie direkt fragen – ungeschönt. Bei einigen Kunden gibt's NDAs, aber dann finden wir vergleichbare Referenzen.



## 11. Kontakt - Reservieren Sie Ihren Platz!

### Anmeldung

+41(0)55 556 70 60 | [dm@swiss-sales-academy.com](mailto:dm@swiss-sales-academy.com)  
[www.swiss-sales-academy.com](http://www.swiss-sales-academy.com) | [www.menyhart.ch](http://www.menyhart.ch)

**Noch Fragen? Kontaktieren Sie mich für ein Erstgespräch**

ohne Verkaufsdruck, dafür mit klaren Antworten.

Buchen Sie jetzt!

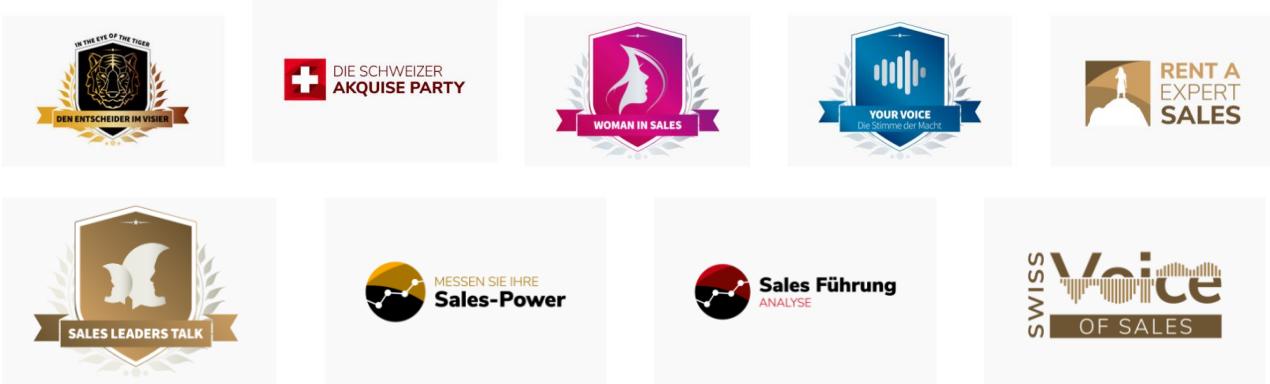
Click  
here



## 12. Why us

### 12.1 Exklusive Highlights – speziell für Sie ausgearbeitet!

Innovation, Leidenschaft und Kreativität zeichnen uns aus. Für Sie gehen wir jede Extrameile.



Gerne informieren wir Sie über die Details dieser Highlights.

### 12.2 Wir freuen uns auf Sie – vertrauen Sie uns!

*Das Feuer brennt in Ihnen und Sie wollen erfolgreich verkaufen. Wir begleiten Sie und ebnen Ihnen den Weg. Gemeinsam. Gerne beraten wir Sie und stecken mit Ihnen Ihren Erfolgsweg ab.*



#### Setzen Sie auf Innovationsfreude und Pioniergeist

«Wir kreieren neue Wege – agieren statt reagieren und bieten Ihnen das entscheidende MEHR!»

Seit 2010 fordern wir unsere Kunden mit echten C-Level Entscheidende erfolgreich heraus. Im Jahr 2016 lancierten wir die erste Online-Trainingsplattform in der Schweiz. Seit 2020 sind wir das erste von